

【天涯头条】 惊天骗局（一位在职高级招商主管的自白）

神之手 123

☆【 首页推荐帖】

在当今的中国，各形各色的骗局可以说是五花八门，数不胜数！抛开一些小的街头骗局，大型的骗术就有传销骗局，短信中奖骗局，信用卡中奖骗局，连锁加盟骗局等等！

如果我要是问你这些骗局中哪种最可怕，最暴力，最可耻，最害人，最有诱惑力？相信大多数人会回答是传销或中奖骗局。因为前者有着严密的组织，可怕的洗脑，一夜暴富的诱惑！后者利用人性的贪婪和愚昧！的确是两种高明的手段，能够设想出这两种方法的创始人甚至可以说是天才！但是我想告诉大家当今中国最可怕的骗局是各形各色的连锁加盟骗局！之所以说它是最可怕的是因为它不但具有前两种骗局的本质，它还拥有前两者所不具备的无敌的，可怕的，得天独厚的优势——合法！

本人是一家服装连锁加盟品牌的高级招商主管，鉴于目前仍然在职，所以不能以真实身份透漏（说的严重些可能会有生命危险）。我今天想把我的亲身经历公布于众，我虽然不知道有没有用，但我愿尽全力来唤醒广大网友的帮助——救救那些可怜的加盟商（或准备加盟者）吧！至于动机我会在

本文由公众号[老庄日记]整理编辑发布，
更多免费好文好书分享，请微信搜索关注

后面提到的！如果你已经看到现在那么请你坚持把它看完！
我在此向您真诚的恳求！

我是河北人，2001年毕业于北京的一所民办高校。，学的是营销。家里的条件很不好，父母都是下岗工人，真的希望能够在北京站住脚，把父母接过来享享福！毕业后才发现想在北京立住脚真的很难！在三年的时间里我换了四份工作。不是我喜欢换工作，也不是我工作不努力。我工作一向很拼命，做事又灵活擅于找方法，以便做到事半功倍的效果！可是要么公司无法使我获得可以立足京城的薪水！要么就是公司不公平，总之总有一种怀才不遇的感觉！现在回想起来，还是自己当时太年轻，个性太强了！2004年的九月一个偶然的机我在报纸上看到了我现在就职的这家公司。我被它那挑战高薪的招聘条款所吸引，加上我本身好强，自信的性格！我递了求职信，第二天参加了面试！在面试的过程中我表现了相当的自信和良好的口才，面试结束后我的面试官（一位优雅的中年女士，后来知道是我们公司的副总）对我说：你的口才很好，公司处在发展之中，很需要你这种人才！我当时很感飘飘然！随后她向我介绍我的工作职责，她说公司的品牌服装是从某国引进的，生产基地是在广东，北京是招商中心。我的职责就是给有意向加盟的顾客打电话，邀请他们来京加盟！这工作并不难，前两天只是听听周围的同事们怎样和顾客电话沟通，熟悉了之后再自己打！我们的薪水是底薪

加提成！底薪并不高，收入大半靠提成！每招来一位顾客来经考察有一定的提成，来京的顾客有招商主管接待，谈成了我还有一笔较高的提成！所有新员工都是从普通的话务员做起！就这样我开始了一段难忘的生涯！

我们的办公地点是一座位于繁华地段的商业写字楼，五间办公室。一间话务室，一间接待室（内隔为八小间，每间全封闭，环境幽雅，密闭吸音，可同时由八位主管在此接待来访者），一间财务室，一间总经理办公室，还有一间是我们的样板示范店（供顾客参观）！我们话务室当初只有十几个人（现在已经有近五十人），每人一张办公桌，一台电脑（可上网），一部电话机！

我被领到了我的办公桌前，副总叫我听一会适应一下，就走了！周围的人没人搭理我，都在不停的打着电话！起初我想找人打听一下工作的注意事项，想一想还是忍住了！我用心的听了一会，这份工作真的不是太难！首先，公司在各大招商网站都发布了招商信息，吸引顾客留下联系方式！我们公司从各网站那里拿回顾客的资料（花钱的），再分发给我们的。我们只要照着联系方式打过去，向顾客介绍我们的服装品牌怎样好，加盟的细节啊等等，最后邀请顾客来京进行实地考察！难点在于怎样能够通过语言打动顾客！

再听了周围同事打了一天电话之后我大体上明白了整个流程，只是关于公司的一些细节不太懂，我整理了大概十

条：公司的历史，品牌的历史，已加盟店面的数量，分布情况，如何回答顾客提出的一些刁难性问题等等！下班后我拿着这些问题去找副总（以下简称韩总）！韩总听了我提出的问题，微微笑笑，没有正面回答，只是问我：你想不想拿高薪？我回答当然想！于是她递给我一本招商画册：晚上回去，把这个看熟，顾客问的时候照答就是！其它的以后工作中慢慢体会！

我带着满腔的疑惑回到我的出租屋，仔细的看完了画册！上面说我们的公司已经成立了三年多，现在代理的这个品牌在国外已经有几十年的运作经历！服装的款式怎样新颖，材质怎样好，加盟有巨大的利润空间，在国内的很多电视台都有我们的广告……等等。加盟的方式是收取3万元的加盟费（法律规定不退的），首批货款3万元（首批货是不允许顾客自己挑选的，只能是由公司配给，公司的说法是要了解当地的市场。如果顾客卖不动可以全部返还公司调换）！如果卖得好公司年底会奖励多少多少钱！说实话，当时看完画册连我都心动了，要是有钱的话，我都想回家开一家！我觉得这个项目真的很不错！我想我找到了一份很适合我的工作！我一定能够这里实现我的自我价值！下定了决心后，我连夜找了一间网吧想查多一点公司的资料，以及竞争对手的资料！想干好一份工作必须要做好充分的准备，就像打仗一样，知己知彼方能百战百胜！当我在百度输入公司的名称后，一下

本文由微信公众号【老庄日记】整理发布，免费分享，请勿买卖

查出几千条的相关资讯，我点开了钱几十条到多数都是各招商网站的信息以及公司的主页。不看不知道，一看招商网我才真是吓了一跳！举个例子来说就只一家 U88 招商网就有近万家公司在招商。总类真可谓是五花八门，有服装，饮食，首饰，小商品，甚至连赌术都有！只要你能够想到的人们需要的包罗万有！我点看了其中一些，都是在介绍自己怎样好，怎样赚钱，怎样无风险！看多了，我的疑惑就产生了！这些连锁加盟品牌所用的方式方法和我们公司都是差不多，细节上可能有些出入（有的是不收加盟费，但有别的费用比如说保证金啊，权益金等）本质上却都是一致的——给顾客一种感觉“你加入了肯定挣钱”！这些会不会是骗子啊？这个念头出现在我的脑海里！我不由自主的在公司的名称后面加上“骗子”两个字，再一次的点击搜索。这次又搜出了近千条的链接。我看了很多，大多数是介绍我们公司是一个皮包公司，目的就是骗取加盟商的加盟费！有一些介绍的相当详细。还有一些是已经加盟的顾客讲述上当的经过，想讨回一个公道！看完之后，我心里已经明白了公司的性质，但是我不愿意相信！我想：这是不是竞争对手的恶意中伤呢？我又点看了一些其它公司（包括服装之外的一些）。当我在这些公司的后面加上“骗子”进行搜索后，无一例外的搜出了大量的链接！再看了一个通宵之后，我彻底的明白了“连锁加盟”这类公司是多么的丑恶（此时我还不明白这些公司的具体操作

步骤)！我不知道自己是怎么走出网吧的，心里充满了失落的情绪！看看上班的时间快到了，我却不想去了！然而想到我昨天已经把身份证，毕业证等的复印件交到了公司，我还是要去一次，把那些要回来！来到公司，我就韩总叫住。她又叫过来一个中年男士，姓王，向我介绍说是我们公司的高级主管。让我以后在工作中有什么不懂的地方向他请教！由于心里正想着怎么开口说辞职，我有些心不在焉的敷衍了一声！可能是看出我情绪不高，王主管拍了一下我的肩膀，说：小伙子，精神点！来，我带你去参观一下我们的样板示范店！我想：反正今天也没什么事，就在公司在呆一天！看看到底是怎么回事吧！就这样我随他去了样板间。

这是我第一次来样板间，进门的第一感觉是真的很漂亮，很有品味和档次！各式服装分类明晰，层次分明，色彩搭配很有视觉冲击力！无论这样一个店放在任何的市县，只要有一个不是太差的铺位，相信都会顾客盈门！只可惜我通过在网上了解知道，在这里吸引眼球的那些漂亮服装在顾客加盟以后都是拿不到货的（至于为什么拿不到我当时并不知道）！在样板间，正好碰上公司的售后（后来知道那就是一群痞子）来送新样品，是一批款式很新颖的服装。王主管招呼我帮忙，将这些新样品挂了上去，替下了一些老款的样式！在整理的过程中，我摸了摸一些衣服的材质，都很不错！翻看了一下衣服的标识，也都是公司的牌子！这是怎么回事

呢？既然我们公司有这么些货为何加盟商说拿不到货呢？难道真的是竞争对手的打击？之所以当时我会有这么多的疑问，其实都是因为在在此之前我对服装行业一点也不懂！恰好此时售后的人拿出一张交收单交给王主管！随后售后的人就走了。而王主管和我则继续整理样板间，这时我很想把心底的疑惑向他问个清楚，又不知如何开口。而王主管却和我亲切的聊起了家常。问了我很多问题，哪里人，来北京几年了，以前干什么的等等（和查户口差不多）！通过聊天发现我俩竟然是老乡，这样一来顿时感觉亲近了几分！这时为了弄清楚我心里的问题，我表现出对这份工作很有兴趣，请他多关照！并提出中午想请他吃顿饭！他一口答应了！快整理完样品间的时候，我无意中看到了王主管随手放到地台上的那张交接单。上面写着衣服的型号.颜色.标码.价格。价位一般是150至300元不等！我弄不清楚这是供货的价格还是零售的价格？没关系，中午的时候我会一并问他！

从样板间回到话务室，王主管告诉我今天仍然不用我打电话，继续听其他同事打！这回再听的时候，我用了心去观察每一个人.我发现每一个同事在跟顾客交流时都有一套自己的东西。有的跟顾客套感情，有的装专业，有的甚至威胁顾客（告诉顾客如果在不尽快来京考察就没有名额了），还有的竟然自称是公司副总（称可以给顾客优惠的加盟条件）！这才真是八仙过海，称之为群魔乱舞可能更确切些！试想一

个正规的品牌哪会让招商者如此信口开河呢？我听得都快忍不住发笑了！到了此时，我就算不问王主管也知道这家公司不怎么地道了！但是好奇心还是驱使我在中午时和王主管来到了公司附近的一家餐馆（我想弄清楚一些细节）。饭桌上我问他能喝酒吗？他平时不可以，但今天是我第一天正式加入公司，破例可以喝，但不能过量！就这样我们每人喝了三瓶啤酒！看得出来他酒量并不大，三瓶下肚已经有些晕了！这时看时机差不多了，我给他敬了一支烟。再次表达了我对这份工作的“期待”，又对他进行了一番恭维，然后向他讨教工作“心得”！一小时后我已经弄清了我想知道的所有问题！

我们公司说白了就是一家典型的皮包公司！但是却是经过合法注册的！法人代表姓朱（其实朱只是一个退休多年的老头），公司真正的老板就是前面提到的韩副总！公司根本就没有生产厂家，所谓的品牌也是凭空捏造出来的（也经过合法注册）！在样板间里那些打眼的衣服是我们公司从各个名牌服饰里购回来吸引顾客的！上边的商标是我们公司送到广东，浙江的一些工厂里撕掉原来的标签后把我们的商标在贴上去！至于顾客加盟后我们发给他们的货是从大红门，动物园等服装批发地淘来的积压货，顾客如果想换货，换的还是那些积压货（这些衣服也是公司重新贴过标签的）！价格却涨了不止三倍！试想一下，加盟商拿到的货姑且不论样式

多么老，质地多么差，光是他们的拿货价就已经高于市场的零售价了！怎么还能挣钱，怎么还能不倒闭呢？上这些是王主管对我说的“肺腑之言”（他原话不是这么说的，还是很说的比较“艺术”的，我在这里给他直白的翻译一下）！接下来他又向我传授了一些“工作技巧”。比如说有的顾客在考察时想看我们的实体店，而我们在北京是不让人加盟的（如果北京有店，顾客去了一问我们就露馅了），这是我们就告诉顾客自北京开店投入太大，房租太贵，面积有严格要求（少于一百平不行），等等！其它理由也行主要就是要顾客看不到！顾客要是想看别的地方的店，也要想尽一切办法推脱！看工厂就说在浙江，顾客要是提出去考察，就说工厂不对外开放，不让参观！如果顾客就是要看实体店，那么要分析这个顾客是否真的会加盟，如果希望不大，干脆赶走！如果是很想加盟的就给他一两个地址让他去（这些地址的店是还没有倒闭的，公司会事先和当地打好招呼让他们说好话，承诺如果他们促成了这个意向顾客会给他们一定好处，当地的加盟商本来就在苦苦支撑，往往会同意！这就是为虎作伥！）除此之外顾客的其它要求都会尽量满足！目的就一个——让他们交钱！（可以优惠，可以许诺全程指导等等）最后，王主管对我说：这行别的不难，机灵点，会说点就行。难的是刚开始时的心理压力（就是良心问题）！他告诉我他刚进入这行的时候，也不想干，后来想通了就好了。这个社会就这

样想生活的好一点，就不能讲良心！弱肉强食，适者生存是不可改变的法则！

下午上班的时间到了，我又回到了话务室！当时我并没有把王主管的话当回事，我已经决定明天就不再来了！我只是想在这个下午再欣赏一下这些小丑们的表演！可是我万万没有想到我的人生在这个下午将被改变，我也变成了一个小丑！！

到了下午五点，就在快下班时（我也欣赏够了准备回家时），正好赶上公司发工资！为了激励员工的竞争，公司采取薪水公开制！十几个话务员工资最低的开了 2000 多，最高的开了 6000 多元，六位主管最低的拿了 5000 多，最高的竟然开了 2 万多！天啊！我真的没想到这行的工资竟然比一般的白领还要高！我被深深的震撼了（是被钱震撼的，当时我没想到有多少钱就意味着有多少受害人）。

晚上回到家，我心里有一种说不出的滋味！眼前晃动的都是那一沓沓的钞票，那正是我最缺的东西啊！难道我就这样放弃这份工作吗？在北京这个到处讲学历，将工作经验的地方，我很难再找到这样一份工作了！可是如果干的话，我的良心真的受不了啊！从小到大，我不敢说自己是多么高尚的一个人，但是我敢说自已从没坑过人，从没害过人！每天晚上睡觉我可以说都是问心无愧的！可是那诱人的金钱又是我根本无法抗拒的！而且我相信如果我干的话，我会做到最

好的！当晚我连晚饭也没吃，一直躺在床上不停的在想。脑海里各种各样的念头不停的翻滚着！我想起了含辛茹苦的父母，想起了嫌弃我穷离我而去的初恋女友，幻想着有钱的风光，痛苦着道德的谴责！想着很多很多.....我不知道是怎样睡着的！第二天一早，我迷迷糊糊的起了床，鬼使神差的又去了公司！站在公司所在的大厦外，我连抽了四支烟！当我掐灭最后一支烟，迈步走进大厦的那一刻起，我下定了决心：什么道德，什么正义，什么良心，都他妈的见鬼去吧！我没饭吃的时候谁又管过我！人不为己，天诛地灭！我在心里这样告诉自己！就这样我开始了我的小丑生涯！

如果说当我打出第一个电话时心里还残留着一丝不安，话说的有些结结巴巴，那么在下午下班时，我已经打的非常流顺畅了，无数的谎言从我的嘴里狂泻而出！在正式入职第三天时，我就完成了自己的第一份业务——邀请到了一位陕西某县的投资者来京实地考察！我至今仍清晰的记得那是一对在外打工多年的夫妻，存了一点钱，在家乡的镇上租了一间门脸，打算开个小店自己当老板！他们来到公司，我将他们带到接待室，告诉他们：这是我们公司的副总（王主管）由他接待你们！在王主管向他们介绍项目时，我没在场！但是半小时后，我看见王主管带他们去了样板间！从样板间出来后，我看见那对夫妇脸上充满着激动的神情（也可能是兴奋）！随后他们很快的和公司签了合同，然后急匆匆赶回

家去准备“发财”了！我想他们在回家的火车上一定会沉浸在兴奋之中，夫妻俩可能还会一起策划一下美好的未来！但是残酷的现实会给他们好好地上一课的！过了不到两个月，我又接到了那对夫妻的电话。他们在电话里向我大声的斥骂，说我们公司欺骗了他们！我平静的听着（此时的我对这种情况已经很麻木了，可以说没有任何感觉，即不生气也不激动）等他们骂够了，我用一种温和的语气告诉他们：有什么问题可以拨打我们的客服部（就是售后），电话号码是*****！然后我就挂了电话！这种说法是公司要求的！当顾客把电话打到售后时，为非是一些发给他们的货差，质量不好，价格太高，在店里看到的样品没货啊什么的！售后的回答往往是公司的货就这样，原要不要！想退货，退加盟费？门都没有！不服尽管来北京告我们！公司之所以敢这样的猖狂，最重要的就是因为我们是“合法”的！公司和顾客签的的合同就是一个没有任何缝隙的网，只要你签了，就等于掉到了陷阱里面。基本上所有的加盟商到最后都会倒闭，只不过是时间长短的问题。到那个时候你拿出合同会发现，里面没有一条能帮的上你，而你想去告他也 100%会输。而连锁加盟行业往往对顾客群体的定位是很准确的！大多数的加盟者都是没什么钱的，真正有钱有势的人是不会看上这种小生意的！所以公司一般情况下加盟费（有的公司是保证金或权益金等各种说法）都是不高的，往往不会超过 12000—30000 元，就算加

上首批货款也不会超出6万！这点钱对一个想开店的人还是拿的出来的（实在不够顾客也会借的）。加盟者都是外地的，就算想告我们公司，也要上京来打官司！这时公司的“合法”作用就开始体现了！首先检查愿会依据法律法规认定这不是诈骗案而是合同纠纷！然后就是漫长的调查，调节，审理。公司有专业的律师队伍帮公司从合同、说辞等方面规避责任，少数不服气想讨回损失或为损失讨个说法的投资加盟商，很容易被公司拖跨或轻松击溃（前面说过大多数是平头百姓又都是有家的，不可能长期号在北京）。整个“局”做得极其机巧、奥妙无穷，也极其容易快速逃脱法律的监管和惩罚，甚至巧用法律作为保护伞，出了事无比强悍的律师将受害者和法律玩于股掌之间，镇定自若地一边打官司一边诈骗，根本犯不着撤离市场放弃既得利益惊慌逃跑，让绝大多数投资加盟商防不胜防！政府机构单单从法律条文上也奈何不得我们。

在公司的第一个月我就进了业务销量的前三名！在此期间，通过我的“好学”“聪明”，我很快地掌握了这行的要点！一定要分辨出有效顾客——有店铺的！这些投资者往往已经租好了铺面，正在考察投资项目！他们的心态往往很急（店租每天都是钱啊），此类顾客最宜邀请来京。只要他看到了我们公司的招商广告，留下了联系方式，那么在我们将电话打过去时，只要我们抓住顾客心理：诱人的利润，短期赚大

钱，动人的承诺，公司加盟前后的指导帮助等等！顾客大半会打动，来京考察！当投资者来到公司时，我们的招商主管就会进一步对顾客进行洗脑——“利润与赚钱速度，夸大公司名头，精美的样板店，真诚的指导，完善的售后服务，庞大的广告宣传等等”使一切看上去像是上天安排给顾客的赚钱机会，于是在发热大脑的驱使下，众多投资者会不由自主掉进我们的圈套！对于此类顾客我们一向是“穷追猛打”！一次沟通不行就打第二次，第三次……总之，不到顾客翻脸不罢休！对于那些暂时名有店面的顾客我们将之列为“可发展型”和“扯淡型”。“可发展型”的就是还没有店面却正在找或应经有了合适铺位只是在等找好项目再租的。这类顾客我们一般是催促他们尽量快租店面，也可以先来京考察签约。顾客一旦认准了我们的项目，不用我们在催（实际上他只要交了钱，店爱开不开，我们都不会再过问的），都会疯了一样的找店面！至于“扯淡型”的就是压根只是随便问问的（有的可能是想开店，但是最少也要一年后的），或者根本就是闲扯的！对此类顾客我们心情好的时候会把公司的主页发给他，让他详细的了解一下！过几天再给他打个电话问一问，看看有没有可能发展！如果碰上我们心情不好，有确定他是没戏的，我们一般会“问候他妈（他爸，祖宗）一下”，没关系的，反正他不能追到北京来打我一段！工作需要发泄吗!!!

我在工作中不断的吸取周围同事在和顾客沟通时的一些“精华”为我所用，又在此基础上不断的“创新”（比如说为公司虚构出一些美好的未来，游说顾客和公司“一同发展”，为顾客“出谋划策”，指导一些所谓的营销策略等）。通过自身不懈的“努力”，我在不到一年的时间里，几乎每个月的“业务量”都名列前茅，公司破格将我提为招商主管（一般必须入职满两年才有机会提升）！按理说我应该很高兴才是，但是我却并没有什么感觉！只是我知道自己的收入又会有一个大幅度的提升而已。其实，做主管和话务员本质上并没有太大的区别，只是前者需要和顾客面对面的“交流”，后者只是通过电话！如果说最大的区别就是作为主管我开始接触到公司一些核心的机密！

一·在北京类似我们这种性质的连锁招商公司大概有一万多家（行业不同，本质无二）。大多数都挂着一国内外合法注册，挂着集团、连锁加盟总部、国际集团、国际连锁机构等令人崇敬向往的“头衔”（现在想到台湾、香港、韩国、日本、法国等地去注册一个公司很简单）！在这些大量的公司之间，相互都有着千丝万缕的联系。很多家公司的幕后老板都是同一个人。比如说我们公司的韩总除了我们这家服装品牌外，还有三四家饰品啊，玩具啊类的连锁公司！

二·我们公司的规模在这些公司中只是中小型的，那些大的公司一般都会请一些当红的影视明星来做代言！普通加

盟商很难相信那样的公司竟然会是假的！基本上所有此类公司的法人代表都不会是幕后老板，都是一些老头老太太，这些“法人”大多数都不知道自己竟然是“公司老板”。目的是一旦真的出现了意外情况司法机关无法调查下去！一般此类公司在北京都会找一两个政府人物做后台，想动这些公司和反腐败难度差不多！

三· 包括我们公司在内，既然披着合法的外衣，就必然会牵涉到税收问题！在我当上主管后了解到：凡是加盟商在交钱时，公司都会给他一个帐号，让加盟商把钱打进去！这些帐号的持有人都是私人的！在公司的账面上根本就见不到钱！这样就逃避了税收！而加盟商交完钱后是拿不到发票的，只会给他们一张收据！说法是打到公司账户转账慢，给公司工作人员的私人账户汇款，发货会比较快。

四· 几乎每一家此类公司除了一些专用的律师外都还有一批打手（平时的名义就是售后）。遇到上当的加盟商来京讨说法，合法的就让他随便去告。他找公安机关反映，公安机关说这属于合同纠纷。找工商部门反映，工商部门则说他们只能对该公司虚假宣传予以处罚。他如果起诉那最好，先别管官司输赢，托也托死他了！如果他还不服，上公司来闹事，对不起，这时我们的“售后”就该上场了！现把他暴打一顿，再送到公安局说他扰乱我们正常工作，连药费都不给！是实话这样的顾客是很少的！大多数的加盟商在知道讨要无

望后，都回吞下这颗苦果！大部分只能关门大吉，小部分把我们发给他的货当破烂处理了，然后自己上点散货继续撑下去！

到今年为止，我已经在这个行业里混了两年多了！我个人的存款应经达到了二十万块，平均每月都在一万以上！可是这俩年里我却没有一天是真正开心的。我的心，我的思想，我的感情仿佛都失去了知觉！我经常想的是可能这就是有所得就必有所失吧！

最近一年来，网上对这一行业的投诉和揭露越来越多，有一些媒体也点名揭露了几家骗得太凶的公司内幕！按常理说应该对那些想创业的人起到了警示的作用，可是结果恰恰相反，这一行业反到是迅猛的成长起来！到现在为止，北京大概已经有近2万家此类连锁招商公司！每一家（包括我们公司）生意额都是“蒸蒸日上”！除此外在全国各大省市都开始出现类似的大批公司！

有时候我真的不明白，那些投资者只要在网络上对要加盟的品牌认真的查一查，都会明白个大概。那么为什么还是有这么多的上当者呢？我分析了一下：大多数的投资者都是一些乡镇在外务工人员，年纪大了，打算回乡安定下来；还有一部分是下岗人员打算自己创业；还有其他各形各色的人，为了一个发财梦！这些人可能不会在网上搜索查询，也可能查到了但是不相信，还有些人产生了疑惑但是被我们打消了

（我们针对网上的打击有各种各样的说法：对手的恶意攻击啊，其它都是假的我们是真的，我们有注册商标啊，能在某某权威网站(国家的)（真的可以查到，我们花了钱的）查到我们的资格认证啊等等！）投资者往往觉得自己是有眼光的，别人被骗了是别人太笨，他自己是不会选错的（当他明白时黄瓜菜都凉了）！经济的社会里，金钱的魔力越来越大，越来越多的人已经在金钱的诱惑下迷失了（包括我自己）！

还有一个原因就是现在我们这类公司也越来越注重媒体的宣传！在网络、报纸、杂志等媒体上你随处会看到我们这类公司的广告（包括权威的报刊，杂志；著名的大型网站：甚至各电视台），甚至开始频繁地出现在全国各地的正规连锁招商展会上，而且动辄以豪华装修、庞大阵容出场，甚至锣鼓喧阗、呼天动地到了令人咋舌的地步，比一场马戏表演还热闹，其中实质在上演一场心理暗示催眠下的诈骗狂欢。通常展会开始半天之后，大大小小的加盟意向名单开始挂满了展台四周，到三四天的展会结束，加盟意向名单中很大一部分已经换成了投资加盟名单；其实两类名单都很难详细考证，做“托”的，受骗的，混杂其中，让你难辨真伪。在这样场合下受骗加盟的投资者，哪怕旁边亲朋好友如何规劝、提醒，都很难回头，和赵本山大叔《卖拐》忽悠得找不着北的范大厨师状态差不多。展览公司介绍这些企业出展费最爽快，因为骗钱实在太容易，犯不着在那点展会费用上和主办

单位罗罗嗦嗦。

我们公司从成立到现在不过三年左右，到现在为止，已加盟的客户已将近六百家！

在这里我算了一笔账：一位加盟商我们公司的平均收取是6万元。其中1000元提给其话务员，3000元提给接待的主管，6000元（多算的）用来拿货发给加盟商（算做3万元的货）！剩余的5万元进入老板的腰包。这样算来三年来我们老板从这家公司就进账三千万！去除写字楼房租，广告费，和一些杂七杂八的费用最少能够净剩两千万！平均每年700万！我在前面说过，我们公司只是中小规模的！按照我对这行业的了解，北京2万家此类公司，平均每家每年能够净挣1000万左右！全北京此类公司每年“净挣”2000亿！全国呢？我算不出!!! 可怕吗???

在平常的工作中，同事之间的关系很冷漠，大家在聊天时很少谈到自己的生活！说的都是客户之间的事。更小心翼翼的避免谈到道德，良心，报应之类的话题！就在我越来越麻木的时候，发生了一件事！正是这件事惊醒了我，才有了今天的这篇自白！

那是今年八月的一天，我们公司又来了一位考察者。当时由我们主管中一位姓叶的主管接待！那天我看到的那位考察者的第一眼，心里就一震——那是个残疾人（具体特征我不能细说，公司看到会知道我在写他们），穿的衣服很土（但

是还算干净), 一看就是个民工. 说实话, 我当时觉得他应该不会交钱的 (我也不希望他受骗, 不管我已经变得多麻木, 我还是很同情残疾人的). 可是在一系列的“程序”(诱惑, 讲解, 参观样板间, 再次深入诱导) 之后, 他竟然交钱加盟了! 叶主管给他办完手续后, 将他送出了大门。这时, 正好韩总来我们办公室巡视。叶主管邀功似的对韩总说起了这笔“生意”! 当时我们几个主管都在场, 我正好听了个详细。那个残疾人姓于, 是江苏省某市某村的一个农民。长期在外打工, 是家里的主要经济来源。年初的时候在工地上发生了事故, 落下了残疾! 工地赔了他一笔钱, 他老婆不再让他出门干活, 但是家里的两个孩子都在上学, 很需要钱。他们夫妻俩商量用赔偿金加上家里微薄的积蓄在镇里开个店。店铺看好了, 想做服装生意, 可是又苦于没经验! 很偶然的机会, 老于在家里的一本杂志上看到了我们的招商信息。除了被我们的项目所吸引, 还有就是被我们所承诺的“全程指导”给打动了。按照上面的招商热线打过来, 又被接电话的话务员一顿营销, 终于还是来了北京! 在看完样板间后, 老于很满意。但是出于种种的顾虑还是不想立刻交钱, 这时, 叶主管抓住了他担心没经验的这个弱点, 一再的承诺我们会怎样对他进行帮助 (包括给他出装修方案, 开业指导, 营销培训啊等)! 终于, 老于被搞定了 (他不知道所有我们承诺的这些其实就是一张光碟)! 听完叶主管的讲述, 韩总对他狠狠的

表扬了一番！望着叶主管那得意的脸庞，我忽然感到一阵恶心！我隐隐的觉得我那麻木的心开始有了一丝感觉！在以后的日子里我开始留意打听老于的消息。一个月后，我听到了他开业的消息！又一个月后老于再次来到了公司！他就是想让我们把钱退给他，如果实在不行退一半也行，他声泪俱下的一再强调着那是他全家的救命钱！公司对待他和对待其他加盟商没什么两样，他们让老于去告公司，老于竟然说：我不会打官司啊！最后，被老于纠缠的不耐烦的公司叫售后的那帮痞子们将老于像拖死狗一样拖出了公司！我不知道他们有没有打老于，但老于再没有来过！事后，叶主管常学着老于的腔调说“我不会打官司啊！”来哗众取宠。常常换来哄堂大笑！我一次也没笑过！我感觉到一种锥心的愤怒！老于被拖出去时那张绝望的面孔时刻浮现在我的眼前！我麻木的心由于无尽的愤怒而彻底觉醒了！

人在做一件缺德的事的时候，如果一直没有去想它，那就没什么感觉！而如果一旦开始反省的时候，你就再也无法不再去想！即使你去强制自己不去想也没用！“老于事件”使我彻底认清了公司的嘴脸，也认清了自己的嘴脸！想一想这两年我都在做些什么啊！一直在不停的欺骗！我甚至都不敢告诉父母我在北京到底是做什么工作的。我也记不清楚这两年里我到底骗了多少加盟者。他们之中会不会也有像老于那样被骗之后陷于绝望的境地呢？我不知道！

从那之后到现在，我已经快三个月没有签一张单了。公司已经开始对我很不满了。我不在乎！在此期间我探听到了老于的详细地址，给他汇过去了6万元（匿名的）。我希望这能够减轻我犯下的罪孽。我很想补偿我欺骗过的所有加盟者，但我能力有限！我也很想站出来揭发公司，但我不敢，我毕竟也是一个怕死的普通人。我所能做的就是将我的经历公布于众，希望广大的正义网友能够将之广为转载！

最后我以自己的经验告诉大家几条识别连锁加盟骗局的有效方法

1• 试着在百度 (www.baidu.com)里以项目名称加骗子两个字搜索一下，如果没有发现投诉，基本上项目就可以相信，如果投诉多，就是骗子了，适用于任何项目，这是一个基本的判断。

2• 如果你要加盟的品牌在公司所在地（就是你去考察的地方）没有两家以上的实体店，那它就是骗子！无论它如何解释你都不要相信！

3• 骗子公司一般多采用，诱导式，用小猫钓鱼的方法引你上钩。比如，赠送小礼品，减少加盟费，返现金，返装修费等等计量。当这些情况出现时你就要小心了！

4• 一定要看你准备加盟品牌的生产车间（或工厂），和他们的仓库！无论他们把厂址和库房说的多远，你都一定要去看看！你可以这样养算一下：是被骗去几万元好呢，还是

花几百块路费去看一下好呢？

所有的加盟者只要遵照以上四条就绝不会被骗，遗憾的是你可能会发现在一万家品牌中竟然找不出一家真的！可悲，可叹！

写完这篇文章后，我会在公司看一看能不能引起有关部门的反应，会不会遏制一下丑恶不堪的连锁行业！无论怎样我会在一个月内辞职，我卡上剩下的十几万元我不会再动用，希望有朝一日能够用来帮助我骗过的人！我想我再也不会找到这么“高薪”的工作了！我想我就算去餐厅端盘子也可以干的很开心了！我想我可以做一个好梦了！

但愿人间能够少一些丑恶，但愿我的罪过能够还清，但愿国家出手荡清这丑恶的行业，但愿所有好心的网友们能够四处宣传这个帖子！

--BLOG 屏蔽 / 道。

我的邮箱是 shenzhishou123@163.com

欢迎想加盟品牌者向我咨询该品牌的可靠性！

作者: 神之手 123 日期: 2007-11-11 19:36

我刚下班回家，又度过了难熬的一天，看来我昨晚写的帖子还没有起到什么作用，公司没什么动静！恳请大家多帮帮忙，四处转载一下，或者一起帮忙想想办法吧！谢谢大家！

作者: 神之手 123 日期: 2007-11-12 00:13

无论是骂我的还是赞我的我都谢谢大家！我对网络并不

是太熟，只想请大家帮忙四处转载！或者多顶一下，回复一下！只要多一个人看到，可能就会减少一个受害者，都挽救一个家庭！再次真诚的谢谢大家！

作者:神之手 123 日期:2007-11-12 00:58

昨天，我将自己的经历写在了博客里，这是我第一次写博客惊天骗局（一位在职高级招商主管的自白）白，又将之发表在了天涯社区网站！有很多的网友对此进行了讨论！有很多人说我是个好人的。这点我实在不敢认同！我的良心虽然觉醒了，但是我的罪过还没有赎清！也有一些网友骂我，我并不生气！做错了事被人骂是活该的！我是想请那些骂我的，赞我的，有良知的网友们能够四处宣传，转载！我并不怎么熟悉网络，我也不知道该把这个帖子发到哪里才能够引起媒体的注意！我所能做的就是求助大家。一个人的力量是渺小的，但是广大的网民们联合起来就是最强大的！只要大家都能够伸出援助之手，我相信一定可以重重的打击诈骗型的“连锁招商加盟”类公司！就算我们不能将它彻底铲除，但是只要多一个人知道，就会少一个人受害，就可能挽救N个家庭！

所以就行大家伸出正义之手吧！

我再次对大家致以十二分的感谢！

作者:神之手 123 日期:2007-11-12 10:10

刚刚送走了一位来考察者，这家伙认准了这个项目！只

要给他点开业赠品他就想加盟！我好不容易才将他“讲的”回去考虑一下！我会找时间匿名给他发个短信，告诉他不要上当！这可能会有些风险，但我已经想好应付的办法了！

本文由公众号[老庄日记]免费分享，如您是付费购入，请退款并举报

作者：神之手 123 日期：2007-11-12 12:11

就算只有我自己顶，我也不会让帖子沉下去！我能做的就是让更多的人看到它!!!

作者：神之手 123 日期：2007-11-12 14:32

为了良心，自己顶！

作者：神之手 123 日期：2007-11-12 15:36

再次顶起

作者：神之手 123 日期：2007-11-12 17:50

刚下班回到家在公司的时候已经关注了一下自己的帖子，感谢广大网友的关注！

今天，我的邮箱收到了不少投资者发来的咨询EM，我都一一作了回复，就是在回复其中一篇的时候差点被另外一个同事看到，很惊险！以后我尽量不在公司看了！

为了赎清自己的过错，我会不停的顶自己的帖子，一定要让大多数的网友看到。希望大家帮我!!!

还有一件事想问问广大的涯友，由于我不太懂网络，只是知道天涯的人数比较多，所以才在天涯发了这张帖！由于不懂规矩，我在天涯很多板块都发了这一张贴，大部分被删除了！现在只有“经济论坛”和“创业家园”这两个板块保

留着！有什么办法保住它们吗？

作者: 神之手 123 日期: 2007-11-12 21:06

谢谢大家的关心！我既然敢发了这张帖子就会坚持到底！但我会听从大家的关心建议！我明天开始会去网吧上网！同时也祝愿天涯所有关心这张帖子的网友一生平安幸福！

作者: 神之手 123 日期: 2007-11-12 22:53

要睡觉了，再顶一下

作者: 神之手 123 日期: 2007-11-13 20:08

我不会让帖子沉下去。顶

作者: 神之手 123 日期: 2007-11-14 16:44

言出必行！顶！

作者: 神之手 123 日期: 2007-11-14 17:38

自从我以自身的经历在天涯发表“惊天骗局”以来，我收到了各种各样的留言！大多数的网友很关心我的安全，以及肯定我的做法！每当我读到这些留言时，真的有一种很温暖的感觉。两年多来我一直处在一种冷漠的环境里，除了来自父母的关爱，这是我感受到最让我激动的一种关怀！我昨晚在被窝里狠狠地哭了一场（这是我从十三岁以后第一次哭）！我为自己的过去羞愧，为了大家的关怀感动。也许我不能一一为给我留言，顶贴的朋友回复，但是你们的关怀我会铭记终生！

这几天我的邮箱里收到了大量的留言，大部分是咨询一

些连锁品牌的真实性，我不管发到多晚都会对其回复！还有许多北京及外地的朋友邀请我加入他们的公司或合作！但是，我无法答应！我虽然再也不会害人，但是我一定要提防身份被发现，否则我真的可能会没命！这其中也许大部分的邀请都是出于真心的，但是请体谅我的苦衷！我在此向大家鞠！请大家原谅！

还有就是这张帖子可能被这个行业知道了，我今天觉得公司“韩总”的神色有些不太对劲！也可能是心理作用吧！但是我不害怕，也不虚心！我现在做的事对起天地良心！可是我还不到那种勇敢到以命相拼，舍身取义的地步！所以我想了一个巧妙的借口使我可以尽快离开公司最近这两天我就要去实行了，可能不会再来上网，希望大家不要让这张帖子沉下去！下次在网上和大家相见时，相信我已经离开公司了！

对了，如果有那些正规的销售类工作请大家帮我留意一下，发到我的邮箱，只要告诉我公司的名字就可以了！麻烦大家了！祝大家都能够工作顺利，万事如意！

作者: 神之手 123 日期: 2007-11-14 19:59

永不放弃，顶

作者: 神之手 123 日期: 2007-11-16 21:56

这两天我在忙着策划怎样巧妙的离职而不被怀疑，没怎么上网。今天打开邮箱一看，吓了我一跳，竟然有近千条 EM!

一些是投资者询问一些品牌的可信度，一些是网友们对我的祝福及担心，一些是部分网友对帖子的质疑，还有一些是有些记者想对我进行采访！我又打开天涯的网页，我的帖子“惊天骗局”竟然有了近四万的浏览量，留言也有几百条！其内容和我邮箱的留言内容差不多。由于数量太多，问题太多，我无法一一回复！所以我在这里进行一次全面的解答：

首先我在这里感谢天涯的版主对“惊天骗局”进行的推荐，感谢广大网友对我的祝福，感谢所有关注此贴的网友，更感谢那些转载此贴的朋友！

一. 回复质疑“惊天骗局”的朋友

有一些网友对我在帖子中的最后一句“我的邮箱是shenzhishou123@163.com 欢迎想加盟品牌者向我咨询该品牌的可靠性！”提出质疑！认为我别有所图。可能是怀疑我是否会推荐那些咨询者去我所在的骗子公司或者其它什么骗子类的公司！我声明绝无此意我对所有咨询的朋友，都回认真的查一下他们所说的品牌，然后进行回复！没有推荐他们去加盟任何品牌！现在没有，以后也绝不会有！我对天发誓，如果推荐任何咨询者去加盟某品牌的话，我不得好死！

还有一些网友提出我在“惊天骗局”中所列的数据不真实“按照我对这行业的了解，北京2万家此类公司，平均每家每年能够净挣1000万左右！全北京此类公司每年“净挣”2000亿！全国呢？我算不出!!! 可怕吗???”网友丁丙乙

甲提出“根据国家统计局《关于我国GDP核算和数据发布程序的改革》（国统字（2003）70号）的规定，近日经国家统计局核定，2006年北京GDP初步核实情况如下：2006年GDP现价总量为7870.3亿元，比初步核算数增加150亿元，按不变价格计算，比上年增长12.8%，比初步核算数提高0.8个百分点。其中，第一产业增加值为98亿元，增长速度为0.6%，与初步核算数相同；第二产业增加值为2191.5亿元，比初步核算数减少25.7亿元，增长速度为10.5%，比初步核算数下降2.1个百分点；第三产业增加值为5580.8亿元，比初步核算数增加175.7亿元，增长速度为14.1%，比初步核算数提高2.2个百分点。按初步核实计算的GDP三次产业结构，第一产业占1.3%，第二产业占27.8%，第三产业占70.9%。”

他提出的数据证明我所列的数据不合理！但是请记住国家统计出来的数字都是根据各省市县及各企业上报的数据统计出来的，而我在“惊天骗局”中曾重点提出“包括我们公司在内，既然披着合法的外衣，就必然会牵涉到税收问题！在我当上主管后了解到：凡是加盟商在交钱时，公司都会给他一个帐号，让加盟商把钱打进去！这些帐号的持有人都是私人的！在公司的账面上根本就见不到钱！这样就逃避了税收！”也就是说加盟类骗子公司挣到的钱是永远不会见光的！有何来统计之说呢？

二. 回复向我咨询的朋友

感谢大家对我的信任，但是我收到的 EM 数量实在太多，而大家提到的各种各样的加盟类公司的品种也实在太多，其中很多种我甚至都没有听说过！但是只要大家按照我在“惊天骗局”提到的四点鉴定方法去对照，相信就不会掉进陷阱！我在这里重申一遍四条法则：

1·试着在百度 (www.baidu.com) 里以项目名称加骗子两个字搜索一下，如果没有发现投诉，基本上项目就可以相信，如果投诉多，就是骗子了，适用于任何项目，这是一个基本的判断。

2·如果你要加盟的品牌在公司所在地（就是你去考察的地方）没有两家以上的实体店，那它就是骗子！无论它如何解释你都不要相信！

3·骗子公司在你犹豫的时候都会适当妥协。比如，赠送小礼品，减少加盟费，返现金，返装修费等等计量。当这些情况出现时你就要小心了！（真正的加盟品牌是不会和加盟商谈这些的）

4·一定要看你准备加盟品牌的生产车间（或工厂），和他们的仓库！无论他们把厂址和库房说的多远，你都一定要去看看！你可以这样养算一下：是被骗去几万元好呢，还是花几百块路费去看一下好呢？

除了上述四点外，大家还要小心一些新成立的骗子公司，

这些公司由于成立时间短，可能在网上还找不到对它们的投诉，这时候，大家一定不要大意，要多参照后三条的标准去比较，或者多问问亲人，朋友！千万切忌头脑发热！此外还有一些所谓的技术加盟类的公司，也一定要小心，绝不要相信轻轻松松就能挣大钱的鬼话！如果真这么好挣钱，不会漫天的找加盟商！

还有就是有的网友说的并不是没有正规的加盟品牌，但是这些正规品牌大多数早就招满了加盟名额，它们的费用也是相当高的，并不是几万元就可以做的！我在这里引用一位给我留言的网友（小洋洋真帅）的话“真正的一个品牌就不可能在一年的时候有六百多家店了，因为真正的服装品牌不可能这么低的门槛，现在虽然很多品牌因为竞争的缘故虽然没有加盟费，但是光货品补齐一个店所需的，最少一手货你要吧，款至少也要有个三十个左右的款，一手货在我们行业内通常的配货都要二十万左右算少的了，这还是春夏的，要是秋冬最少也要个三十万左右了，这样的投资不是所有的人都投资得起，而且凡是货品好，生意又好的不可能没有加盟费的！”

所以我的看法就是在当今加盟市场混乱不堪的时候大家尽量就不要做加盟了！想做服装，饰品，小商品类生意的话，不妨自己去各大批发市场那些散货来做。真要你有眼光，了解市场，一样可以挣钱的！没经验的可以向那些有经验的

人多问问，还有就是前期的市场调查一定要做好。总之，做生意之前要先问问自己是否真的适合做生意！千万不要冒险，不懂行最好不要做，隔行如隔山！千万不要自己骗自己！

三. 回复那些担心我安全的网友

再次谢谢你们的关心！是你们让我会继续坚定的和这个丑陋的行业斗到底！

有很多关心我的网友提出我在“惊天骗局”中把公司写的太详细了，博客中又有我的个人资料！害怕我会有危险。在这里我首先声明：在“惊天骗局”中的韩总，王主管，叶主管，老于等确有其人，但是他们的姓氏被我换了，还有我的博客中的个人资料都是我精心编造的，这样做不是欺骗网友们，只是提防被公司的人发现！

还有谢谢大家的提醒，我现在只在网吧上网，永远不会把真实的身份透漏出来！这都是通过你们的提醒我才知道的！

再就是我已经巧妙的用一种手段申请了离职，如果顺利我下星期就会去找新的工作了！大家请放心，公司不会起疑心的！毕竟在这种环境里干了两年，我知道如何保护自己了！我只想请你们永远不要放弃顶“惊天骗局”这张帖子，我们能够做到怎样的效果还不知道，能否沉重的打击这一行也不知道，但是只要我们坚持下去，只要多一个人看到，都是我们的成功！我永不放弃，你们也不会放弃！

四. 回复想发表“惊天骗局”和我个人经历的记者朋友

们

各位记者朋友你们好，你们发给我的 EM 我都看到了，你们可以随意发表我的帖子，感觉语句不通，或病句还有错别字等可随意修改！但是很遗憾我不能接受你们的采访，虽然你们都说会为我保密！但是这个行业和记者们的关系实在是太密切了，我无法分辨你们的真假用意，请体谅我的苦衷！如果你们真的可以发表“惊天骗局”的话，相信比我们这些网友在网上的抗争要有效的多，这真是天大的好事！我不会索取任何报酬，只希望你们能够加入到打击“欺诈性连锁加盟”的队伍中！

五. 我自己要说的一些话

我发表“惊天骗局”这个帖子，一不求名，二不求利，我也不需要什么博客的点击率（说实话我甚至都不知道点击率高有什么用）！我只是在赎罪，在为了减少一些受害者而做我应该做的事！我永远都不会浮出水面的！遗憾的是虽然我即将离开这个行业，但是每天仍有很多的加盟商不断的掉到这个陷阱中！我个人的力量能够做到什么样我不知道，但是只要我们所有有良知的人都能够携起手来，和这个行业抗争到底，不断的揭露它们，我相信会有成功的一天！即使我们失败，并不能起到根本的作用，但是只要我们能使多一个人了解这一行而不上当，我们都算问心无愧了！

我的网名叫“神之手”，指的不是我个人，而是希望广

大的网友们联合起来，成为斩断这一邪恶行业的真正的“神之手”!

最后祝天下所有好人一生平安!

作者:神之手 123 日期:2007-11-19 20:32

?? 今天我生日，今天我“失业”，今天我很开心

?? 这几天都在忙着办离职，今天正式离开了这个让我如做了一场噩梦一样的公司!

?? 今天是我的生日（担心我的朋友请放心，我身份证上的生日不是今天，公司暂时还不会怀疑到我），这两年中我从没过过生日，我选择今天正式离职，一是作为送给自己的生日礼物，二是从此我会开始我新的人生!

?? 这几天我虽然很少上网，但是我还是抽时间对信箱里的留言作了回复，另外在天涯上很多的朋友都看到了“惊天骗局”，还有很多朋友不停的顶，还有很多朋友四处转载，对你们，我能说的只有谢谢，永远和你们并肩战斗! 这一段时间，我提醒了至少 300 位差点上当的朋友，感觉真的很开心! 我越发的坚定了自己的选择! 我们大家的努力并没有白费! 就像我说过，也许我们这些网友不能彻底的消灭这个丑恶的行业，但是只要我们能挽救一个人，能提醒一个人我们都是成功的! 为了这个目标我永远也不会放弃。虽然离开了这一行，但是我会继续关注它，今后也会和它抗争到底! 广大的网友们也需要留心这个行业，因为它的变化是多种多

样的必须时刻警惕！但是无论它怎样变，其恶劣的本质是不会改变的！我现在坚信总有一天，它会被彻底揭露！我们现在能做的不是光喊口号，我们要尽力让多一些人知道它！只要大家不断的宣传它，打击它，也许我们就是消灭它的第一把刀！

?? 这个社会黑暗的东西太多了，但是无论让任何时候它都有美好的一面，我们虽然无法消灭黑暗，但是我们至少可以拒绝它！这样我们才可以看到并享受那美好的一面！

?? 明天我就要开始找新工作了！我知道现在想找一份称心的工作很难，但我一定会找一份踏踏实实的工作好好的干下去！我的未来会怎样谁也无法预料，也许我会很成功，也许会平平淡淡，也许会很失败，无论如何我希望到我离世的那天，我可以问心无愧！

??今天我生日，今天我“失业”，今天我很开心!!!

作者:神之手 123 日期:2007-11-19 21:50

今天我生日，今天我“失业”，今天我很开心

?? 这几天都在忙着办离职，今天正式离开了这个让我如做了一场噩梦一样的公司！

?? 今天是我的生日（担心我的朋友请放心，我身份证上的生日不是今天，公司暂时还不会怀疑到我），这两年中我从没过过生日，我选择今天正式离职，一是作为送给自己的生日礼物，二是从此我会开始我新的人生！

?? 这几天我虽然很少上网，但是我还是抽时间对信箱里的留言作了回复，另外在天涯上很多的朋友都看到了“惊天骗局”，还有很多朋友不停的顶，还有很多朋友四处转载，对你们，我能说的只有谢谢，永远和你们并肩战斗！这一段时间，我提醒了至少 300 位差点上当的朋友，感觉真的很开心！我越发的坚定了自己的选择！我们大家的努力并没有白费！就像我说过的，也许我们这些网友不能彻底的消灭这个丑恶的行业，但是只要我们能挽救一个人，能提醒一个人我们都是成功的！为了这个目标我永远也不会放弃。虽然离开了这一行，但是我会继续关注它，今后也会和它抗争到底！广大的网友们也需要留心这个行业，因为它的变化是多种多样的必须时刻警惕！但是无论它怎样变，其恶劣的本质是不会改变的！我现在坚信总有一天，它会被彻底揭露！我们现在能做的不是光喊口号，我们要尽力让多一些人知道它！只要大家不断的宣传它，打击它，也许我们就是消灭它的第一把刀！

?? 这个社会黑暗的东西太多了，但是无论让任何时候它都有美好的一面，我们虽然无法消灭黑暗，但是我们至少可以拒绝它！这样我们才可以看到并享受那美好的一面！

?? 明天我就要开始找新工作了！我知道现在想找一份称心的工作很难，但我一定会找一份踏踏实实的工作好好的干下去！我的未来会怎样谁也无法预料，也许我会很成功，

也许会平平淡淡，也许会很失败，无论如何我希望到我离世的那天，我可以问心无愧！

??今天我生日，今天我“失业”，今天我很开心!!!

作者:神之手 123 日期:2007-11-23 04:43

ding

作者:神之手 123 日期:2007-11-24 13:26

绝不让你下来!!!

作者:神之手 123 日期:2007-11-24 22:36

永远顶!

作者:神之手 123 日期:2007-11-24 22:39

为什么不能到第一页呢?

作者:神之手 123 日期:2007-11-26 10:37

边找工作边自顶

作者:神之手 123 日期:2007-11-29 10:14

顶!

作者:神之手 123 日期:2007-11-30 16:33

找到工作了，多谢大家的关心!

作者:神之手 123 日期:2007-12-06 00:57

坚持不懈，顶!

作者:神之手 123 日期:2007-12-09 13:16

顶

作者:神之手 123 日期:2007-12-11 00:00

ding

作者:神之手 123 日期:2007-12-23 11:22

好久没来了，坚持不懈，我不会让它沉的，顶！

作者:神之手 123 日期:2008-01-01 23:37

08 宣战!!!

从离开那个带给我终身耻辱的骗子公司离开后，已经快两个月了！我现在在一家商场里卖东西，工资不高，工作量又很大！但是我过的很踏实！我在工作之余的所有时间几乎都给了那些向我咨询的人们，每当我成功的劝阻了一个人，就会感觉轻松很多！但还是有一些朋友，他们虽然向我咨询，但是当我告诉他们不要进入连锁这个行业时，他们被发财烧热了的大脑根本听不进去！很遗憾！

这期间又有很多的媒体希望我能够接受采访（南方都市报，北京时事，等等），最近连焦点访谈都想以此做一期节目，说实话，我是有些动心！因为以我们这些网友的力量想沉重的打击诈骗型连锁加盟行业真的很难！但是，我又不能站出来接受采访！因为一旦被我家里人知道了，我都不敢想怎样面对他们！可是我又不甘心，深思之后，我决定匿名帮助媒体来和这个行业宣战！现在我需要所有网友们的帮助，请你们帮我收集各种诈骗型连锁加盟公司的信息（一定要详细），以及已经上过当的加盟商们的信息（姓名，电话，受骗经过）越详细越好！我会将你们的资料转给媒体！

我的邮箱：shenzhishou123@163.com

这一战我也不知道胜负会怎样，为了做好准备我已经搬家了！最后感谢那些一直在关心我的网友们，以及那些默默的顶贴及转载的网友们！祝你们新年快乐，万事如意！

请天涯的朋友们多复制这条留言！谢谢

作者：神之手 123 日期：2008-01-04 02:28

08 宣战!!!

从离开那个带给我终身耻辱的骗子公司离开后，已经快两个月了！我现在在一家商场里卖东西，工资不高，工作量又很大！但是我过的很踏实！我在工作之余的所有时间几乎都给了那些向我咨询的人们，每当我成功的劝阻了一个人，就会感觉轻松很多！但还是有一些朋友，他们虽然向我咨询，但是当我告诉他们不要进入连锁这个行业时，他们被发财烧热了的大脑根本听不进去！很遗憾！

这期间又有很多的媒体希望我能够接受采访（南方都市报，北京时事，等等），最近连焦点访谈都想以此做一期节目，说实话，我是有些动心！因为以我们这些网友的力量想沉重的打击诈骗型连锁加盟行业真的很难！但是，我又不能站出来接受采访！因为一旦被我家里人知道了，我都不敢想怎样面对他们！可是我又不甘心，深思之后，我决定匿名帮助媒体来和这个行业宣战！现在我需要所有网友们的帮助，请你们帮我收集各种诈骗型连锁加盟公司的信息（一定要详

细), 以及已经上过当的加盟商们的信息 (姓名, 电话, 受骗经过) 越详细越好! 我会将你们的资料转给媒体!

我的邮箱: shenzhishou123@163.com

这一战我也不知道胜负会怎样, 为了做好准备我已经搬家了! 最后感谢那些一直在关心我的网友们, 以及那些默默的顶贴及转载的网友们! 祝你们新年快乐, 万事如意!

请天涯的朋友们多复制这条留言! 谢谢

作者: 神之手 123 日期: 2008-01-04 11:17

08 宣战!!!

从离开那个带给我终身耻辱的骗子公司离开后, 已经快两个月了! 我现在在一家商场里卖东西, 工资不高, 工作量又很大! 但是我过的很踏实! 我在工作之余的所有时间几乎都给了那些向我咨询的人们, 每当我成功的劝阻了一个人, 就会感觉轻松很多! 但还是有一些朋友, 他们虽然向我咨询, 但是当我告诉他们不要进入连锁这个行业时, 他们被发财烧热了的大脑根本听不进去! 很遗憾!

这期间又有很多的媒体希望我能够接受采访 (南方都市报, 北京时事, 等等), 最近连焦点访谈都想以此做一期节目, 说实话, 我是有些动心! 因为以我们这些网友的力量想沉重的打击诈骗型连锁加盟行业真的很难! 但是, 我又不能站出来接受采访! 因为一旦被我家里人知道了, 我都不敢想怎样面对他们! 可是我又不甘心, 深思之后, 我决定匿名帮

助媒体来和这个行业宣战！现在我需要所有网友们的帮助，请你们帮我收集各种诈骗型连锁加盟公司的信息（一定要详细），以及已经上过当的加盟商们的信息（姓名，电话，受骗经过）越详细越好！我会将你们的资料转给媒体！

我的邮箱：shenzhishou123@163.com

这一战我也不知道胜负会怎样，为了做好准备我已经搬家了！最后感谢那些一直在关心我的网友们，以及那些默默的顶贴及转载的网友们！祝你们新年快乐，万事如意！

请天涯的朋友们多复制这条留言！谢谢

作者：神之手 123 日期：2008-01-05 12:58

08 宣战!!!

从离开那个带给我终身耻辱的骗子公司离开后，已经快两个月了！我现在在一家商场里卖东西，工资不高，工作量又很大！但是我过的很踏实！我在工作之余的所有时间几乎都给了那些向我咨询的人们，每当我成功的劝阻了一个人，就会感觉轻松很多！但还是有一些朋友，他们虽然向我咨询，但是当我告诉他们不要进入连锁这个行业时，他们被发财烧热了的大脑根本听不进去！很遗憾！

这期间又有很多的媒体希望我能够接受采访（南方都市报，北京时事，等等），最近连焦点访谈都想以此做一期节目，说实话，我是有些动心！因为以我们这些网友的力量想沉重的打击诈骗型连锁加盟行业真的很难！但是，我又不能

站出来接受采访！因为一旦被我家里人知道了，我都不敢想怎样面对他们！可是我又不甘心，深思之后，我决定匿名帮助媒体来和这个行业宣战！现在我需要所有网友们的帮助，请你们帮我收集各种诈骗型连锁加盟公司的信息（一定要详细），以及已经上过当的加盟商们的信息（姓名，电话，受骗经过）越详细越好！我会将你们的资料转给媒体！

我的邮箱：shenzhishou123@163.com

这一战我也不知道胜负会怎样，为了做好准备我已经搬家了！最后感谢那些一直在关心我的网友们，以及那些默默的顶贴及转载的网友们！祝你们新年快乐，万事如意！

请天涯的朋友们多复制这条留言！谢谢

作者: 神之手 123 日期: 2008-01-15 07:57

ding

作者: 神之手 123 日期: 2008-01-15 18:57

08 宣战!!!

从离开那个带给我终身耻辱的骗子公司离开后，已经快两个月了！我现在在一家商场里卖东西，工资不高，工作量又很大！但是我过的很踏实！我在工作之余的所有时间几乎都给了那些向我咨询的人们，每当我成功的劝阻了一个人，就会感觉轻松很多！但还是有一些朋友，他们虽然向我咨询，但是当我告诉他们不要进入连锁这个行业时，他们被发财烧热了的大脑根本听不进去！很遗憾！

这期间又有很多的媒体希望我能够接受采访（南方都市报，北京时事，等等），最近连焦点访谈都想以此做一期节目，说实话，我是有些动心！因为以我们这些网友的力量想沉重的打击诈骗型连锁加盟行业真的很难！但是，我又不能站出来接受采访！因为一旦被我家里人知道了，我都不敢想怎样面对他们！可是我又不甘心，深思之后，我决定匿名帮助媒体来和这个行业宣战！现在我需要所有网友们的帮助，请你们帮我收集各种诈骗型连锁加盟公司的信息（一定要详细），以及已经上过当的加盟商们的信息（姓名，电话，受骗经过）越详细越好！我会将你们的资料转给媒体！

我的邮箱：shenzhishou123@163.com

这一战我也不知道胜负会怎样，为了做好准备我已经搬家了！最后感谢那些一直在关心我的网友们，以及那些默默的顶贴及转载的网友们！祝你们新年快乐，万事如意！

请天涯的朋友们多复制这条留言！谢谢

作者：神之手 123 日期：2008-01-18 16:58

08 宣战!!!

从离开那个带给我终身耻辱的骗子公司离开后，已经快两个月了！我现在在一家商场里卖东西，工资不高，工作量又很大！但是我过的很踏实！我在工作之余的所有时间几乎都给了那些向我咨询的人们，每当我成功的劝阻了一个人，就会感觉轻松很多！但还是有一些朋友，他们虽然向我咨询，

但是当我告诉他们不要进入连锁这个行业时，他们被发财烧热了的大脑根本听不进去！很遗憾！

这期间又有很多的媒体希望我能够接受采访（南方都市报，北京时事，等等），最近连焦点访谈都想以此做一期节目，说实话，我是有些动心！因为以我们这些网友的力量想沉重的打击诈骗型连锁加盟行业真的很难！但是，我又不能站出来接受采访！因为一旦被我家里人知道了，我都不敢想怎样面对他们！可是我又不甘心，深思之后，我决定匿名帮助媒体来和这个行业宣战！现在我需要所有网友们的帮助，请你们帮我收集各种诈骗型连锁加盟公司的信息（一定要详细），以及已经上过当的加盟商们的信息（姓名，电话，受骗经过）越详细越好！我会将你们的资料转给媒体！

我的邮箱：shenzhishou123@163.com

这一战我也不知道胜负会怎样，为了做好准备我已经搬家了！最后感谢那些一直在关心我的网友们，以及那些默默的顶贴及转载的网友们！祝你们新年快乐，万事如意！

请天涯的朋友们多复制这条留言！谢谢

作者：神之手 123 日期：2008-02-28 11:12

当习惯已成自然

过年回家刚回北京！

回家期间没有上网，只想安安静静的陪父母过个年！可是心里每时每刻都惦记着那些咨询的朋友！看着父母一年比

一年见老，而我还是一事无成，心里很难过！真的很想让他们安享晚年只恨自己的能力有限！但是我并不后悔离开那家高薪的骗子公司，正相反，我以此为荣！原因很简单，每个人都有父母，当那些可怜的加盟商被骗的血本无归时，他们的父母同样的会很伤心，他们又拿什么去孝顺父母呢？所以，我永远也不会放弃去帮助提醒那些可怜的加盟商，也永远不会放弃去和诈骗型招商公司斗下去！我发现这已经成了我的一种生活习惯，当这种习惯成为自然时，它便不再是我的负担，相反的它成为我的一种生活目标！虽然我不能挽救所有的加盟商，但是我在尽力去做，我问心无愧！愿所有有良知的人们共勉！

此外再一次的感谢那些一直在关注着我人身安全的朋友，谢谢你们！说句自嘲的话，我的生命力比“小强”还顽强，我会保护好自己！最后向所有善良的人们拜个晚年！

作者：神之手 123 日期：2008-02-28 11:26

当习惯已成自然

过年回家刚回北京！

回家期间没有上网，只想安安静静的陪父母过个年！可是心里每时每刻都惦记着那些咨询的朋友！看着父母一年比一年见老，而我还是一事无成，心里很难过！真的很想让他们安享晚年只恨自己的能力有限！但是我并不后悔离开那家高薪的骗子公司，正相反，我以此为荣！原因很简单，每个

人都有父母，当那些可怜的加盟商被骗的血本无归时，他们的父母同样的会很伤心，他们又拿什么去孝顺父母呢？所以，我永远也不会放弃去帮助提醒那些可怜的加盟商，也永远不会放弃去和诈骗型招商公司斗下去！我发现这已经成了我的一种生活习惯，当这种习惯成为自然时，它便不再是我的负担，相反的它成为我的一种生活目标！虽然我不能挽救所有的加盟商，但是我在尽力去做，我问心无愧！愿所有有良知的人们共勉！

此外再一次的感谢那些一直在关注着我人身安全的朋友，谢谢你们！说句自嘲的话，我的生命力比“小强”还顽强，我会保护好自己！最后向所有善良的人们拜个晚年！

作者: 神之手 123 日期: 2008-02-28 11:41

当习惯已成自然

过年回家刚回北京！

回家期间没有上网，只想安安静静的陪父母过个年！可是心里每时每刻都惦记着那些咨询的朋友！看着父母一年比一年见老，而我还是一事无成，心里很难过！真的很想让他们安享晚年只恨自己的能力有限！但是我并不后悔离开那家高薪的骗子公司，正相反，我以此为荣！原因很简单，每个人都有父母，当那些可怜的加盟商被骗的血本无归时，他们的父母同样的会很伤心，他们又拿什么去孝顺父母呢？所以，我永远也不会放弃去帮助提醒那些可怜的加盟商，也永远不

会放弃去和诈骗型招商公司斗下去！我发现这已经成了我的一种生活习惯，当这种习惯成为自然时，它便不再是我的负担，相反的它成为我的一种生活目标！虽然我不能挽救所有的加盟商，但是我在尽力去做，我问心无愧！愿所有有良知的人们共勉！

此外再一次的感谢那些一直在关注着我人身安全的朋友，谢谢你们！说句自嘲的话，我的生命力比“小强”还顽强，我会保护好自己！最后向所有善良的人们拜个晚年！

作者：神之手 123 日期：2008-02-28 13:54

当习惯已成自然

过年回家刚回北京！

回家期间没有上网，只想安安静静的陪父母过个年！可是心里每时每刻都惦记着那些咨询的朋友！看着父母一年比一年见老，而我还是一事无成，心里很难过！真的很想让他们安享晚年只恨自己的能力有限！但是我并不后悔离开那家高薪的骗子公司，正相反，我以此为荣！原因很简单，每个人都有父母，当那些可怜的加盟商被骗的血本无归时，他们的父母同样的会很伤心，他们又拿什么去孝顺父母呢？所以，我永远也不会放弃去帮助提醒那些可怜的加盟商，也永远不会放弃去和诈骗型招商公司斗下去！我发现这已经成了我的一种生活习惯，当这种习惯成为自然时，它便不再是我的负担，相反的它成为我的一种生活目标！虽然我不能挽救所有

的加盟商，但是我在尽力去做，我问心无愧！愿所有有良知的人们共勉！

此外再一次的感谢那些一直在关注着我人身安全的朋友，谢谢你们！说句自嘲的话，我的生命力比“小强”还顽强，我会保护好自己！最后向所有善良的人们拜个晚年！

作者：神之手 123 日期：2008-02-28 17:11

当习惯已成自然

过年回家刚回北京！

回家期间没有上网，只想安安静静的陪父母过个年！可是心里每时每刻都惦记着那些咨询的朋友！看着父母一年比一年见老，而我还是一事无成，心里很难过！真的很想让他们安享晚年只恨自己的能力有限！但是我并不后悔离开那家高薪的骗子公司，正相反，我以此为荣！原因很简单，每个人都有父母，当那些可怜的加盟商被骗的血本无归时，他们的父母同样的会很伤心，他们又拿什么去孝顺父母呢？所以，我永远也不会放弃去帮助提醒那些可怜的加盟商，也永远不会放弃去和诈骗型招商公司斗下去！我发现这已经成了我的一种生活习惯，当这种习惯成为自然时，它便不再是我的负担，相反的它成为我的一种生活目标！虽然我不能挽救所有的加盟商，但是我在尽力去做，我问心无愧！愿所有有良知的人们共勉！

此外再一次的感谢那些一直在关注着我人身安全的朋

友,谢谢你们!说句自嘲的话,我的生命力比“小强”还顽强,我会保护好自己!最后向所有善良的人们拜个晚年!

作者:神之手 123 日期:2008-02-29 00:01

当习惯已成自然

过年回家刚回北京!

回家期间没有上网,只想安安静静的陪父母过个年!可是心里每时每刻都惦记着那些咨询的朋友!看着父母一年比一年见老,而我还是一事无成,心里很难过!真的很想让他们安享晚年只恨自己的能力有限!但是我并不后悔离开那家高薪的骗子公司,正相反,我以此为荣!原因很简单,每个人都有父母,当那些可怜的加盟商被骗的血本无归时,他们的父母同样的会很伤心,他们又拿什么去孝顺父母呢?所以,我永远也不会放弃去帮助提醒那些可怜的加盟商,也永远不会放弃去和诈骗型招商公司斗下去!我发现这已经成了我的一种生活习惯,当这种习惯成为自然时,它便不再是我的负担,相反的它成为我的一种生活目标!虽然我不能挽救所有的加盟商,但是我在尽力去做,我问心无愧!愿所有有良知的人们共勉!

此外再一次的感谢那些一直在关注着我人身安全的朋友,谢谢你们!说句自嘲的话,我的生命力比“小强”还顽强,我会保护好自己!最后向所有善良的人们拜个晚年!

作者:神之手 123 日期:2008-02-29 23:37

当习惯已成自然

过年回家刚回北京！

回家期间没有上网，只想安安静静的陪父母过个年！可是心里每时每刻都惦记着那些咨询的朋友！看着父母一年比一年见老，而我还是一事无成，心里很难过！真的很想让他们安享晚年只恨自己的能力有限！但是我并不后悔离开那家高薪的骗子公司，正相反，我以此为荣！原因很简单，每个人都有父母，当那些可怜的加盟商被骗的血本无归时，他们的父母同样的会很伤心，他们又拿什么去孝顺父母呢？所以，我永远也不会放弃去帮助提醒那些可怜的加盟商，也永远不会放弃去和诈骗型招商公司斗下去！我发现这已经成了我的一种生活习惯，当这种习惯成为自然时，它便不再是我的负担，相反的它成为我的一种生活目标！虽然我不能挽救所有的加盟商，但是我在尽力去做，我问心无愧！愿所有有良知的人们共勉！

此外再一次的感谢那些一直在关注着我人身安全的朋友，谢谢你们！说句自嘲的话，我的生命力比“小强”还顽强，我会保护好自己！最后向所有善良的人们拜个晚年！

作者：神之手 123 日期：2008-03-02 04:34

当习惯已成自然

过年回家刚回北京！

回家期间没有上网，只想安安静静的陪父母过个年！可

是心里每时每刻都惦记着那些咨询的朋友！看着父母一年比一年见老，而我还是一事无成，心里很难过！真的很想让他们安享晚年只恨自己的能力有限！但是我并不后悔离开那家高薪的骗子公司，正相反，我以此为荣！原因很简单，每个人都有父母，当那些可怜的加盟商被骗的血本无归时，他们的父母同样的会很伤心，他们又拿什么去孝顺父母呢？所以，我永远也不会放弃去帮助提醒那些可怜的加盟商，也永远不会放弃去和诈骗型招商公司斗下去！我发现这已经成了我的一种生活习惯，当这种习惯成为自然时，它便不再是我的负担，相反的它成为我的一种生活目标！虽然我不能挽救所有的加盟商，但是我在尽力去做，我问心无愧！愿所有有良知的人们共勉！

此外再一次的感谢那些一直在关注着我人身安全的朋友，谢谢你们！说句自嘲的话，我的生命力比“小强”还顽强，我会保护好自己！最后向所有善良的人们拜个晚年！

作者:神之手 123 日期:2008-03-02 13:41

上去

作者:神之手 123 日期:2008-03-24 22:01

顶一下！

作者:神之手 123 日期:2008-07-12 16:31

感谢大家对我的关心，好久没来天涯了，我最近一直忙于新工作！干得很踏实很开心！还有我正在用业余时间搜集

各行各业的加盟骗局，已经整理得差不多了，一定会尽快发出来的！谢谢大家！

微信公众号老庄日记整理发布

分享免费，请勿买卖



微信扫码关注

更多高价值好文分享