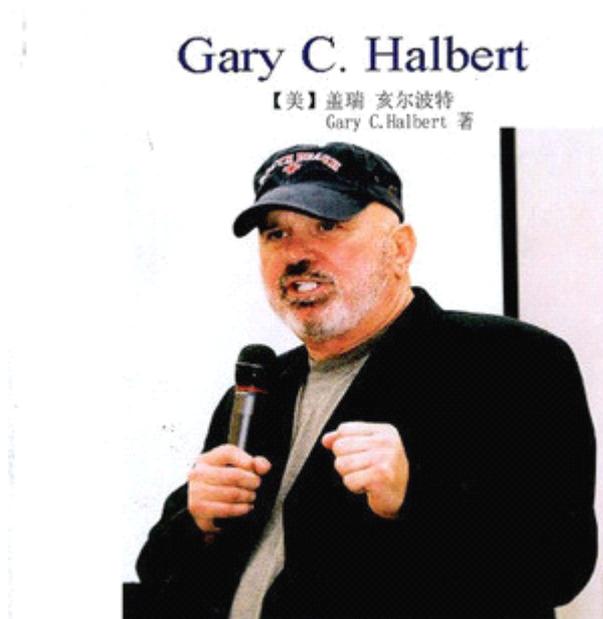


## 盖瑞·亥尔波特价值 1.78 亿美金的营销信



亲爱的朋友：

营销效果显而易见吗？

想挖掘你隐藏利润”和释放你日夜工作吗？

如果你掌控一份以赢利为目的生意，应该找杰亚伯拉罕谈谈。因为当谈到为任何一种自营商业形式立即增加销售和发明一份几乎能够彻夜高速现金流转增加的时候，亚伯拉罕先生是当之无愧的绝世鬼才！

但是当谈到旅行的时候，亚伯拉罕同时也是个懦夫。当谈到坐飞机旅行时，这就显得特别真实。因此，如果你梦想和亚伯拉罕做生意时，必需谈到这并不是因为他独裁的自以为是冷漠超然的顽固不化的。

简单地，仅仅因为他害怕飞翔。

对大多数人（尤其是商务人士）而言，这将是主要的障碍。但对亚伯拉罕而言，这似乎是一笔资产。事实上，对于一个仅仅居住在密室的人而言，轨迹记录简直令人惊讶万分！已经被登上《今日美国》《纽约时报》《洛杉矶商业日报》《营销时报》等几种财经类的时事通讯和其他出版物。

最近的 14 年里，已经揭露出 165 种创造了数千万美元的分类行销战略。许多顾客的名字是家喻户晓的名字。已经协助过著名的杂志，主要的股票经纪行，珠宝公司，新闻通讯出版物和其他几乎可以想象到许多大型企业，另一方面，许多顾客仅仅是中型公司，有些实际上已经成为小型“夫妻店”模式经营，主要的事情是说“不是公司的大小，更多的公司的潜力”诸多吸摄人魂的造诣中的一小段简要回顾也许会使你发生浓厚兴趣。以下是广告和行销的魔力的几个例子：

仅仅 18 个月内，使一个小公司的销售额迅速从 20000 美元飙升至 13000000 美元！仅用了四天，就从一位“盖棺定论”顾客中取出急需的价值 570000 美元的库存。为几个全美最大的股票经纪商行做了引导。

由于他引导，另一个小型珠宝商行的顾客运用他独创性的经营技巧在不到一周的时间里累计积了将近 80000 美元的销售额！使一个中等规模的公司不到一年的时间里轻易实现年销售额从 800000 美元到 7000000 美元的质的飞跃！并且这不可置信的增长完全是靠内部自筹资金！

因此，当谈到金钱的时候，杰·亚伯拉罕一剑封喉！

杰·亚伯拉罕令人惊讶的事实是创建的闪电营销方面已经在为各种规模的公司发明了上千万美元的额外利润（而这些仅用了极短的时间）怎么操作的为什么能够胜利？将告诉你真相！有点虚幻，如果你能咨询《ThRuttime 出版商霍华德拉夫或者 InvestRarines 所有者吉姆或者过去和目前其他任何有名的顾客关于杰·亚伯拉罕的评价，会得到许多奇怪的评论。

为什么呢？答案很简单！知道，杰·亚伯拉罕有着很多不同的工作方式。和他顾客，仅仅采用电话形式沟通，但和其他人，就采用广告和电邮的方式。有时候，因为传送了独创性的意见，会得到大笔报酬！有时候，采用面对面的秘密商讨形式。但是无论他采用哪种形式和你沟通，毋庸置疑，这是一次极棒的经历！

这个人能帮助你吗？能！例如，能使你销售总额像其他人那样在不到 90 天的时间里成倍增长吗？能！就像他其他情况下办到那样！能在不到 36 小时内促使资金流动吗？也许能，也许不能。能用一个电话找出结果，但是浪费你时间之前，应该了解他可能不能帮助你主要的六个理由。知道，杰·亚伯拉罕直率地承认他不能协助每一个人和每一件商务（同时有许多他能帮助的却不愿意帮助）以下六点小结将使你能够有机会和杰亚伯拉罕先生联系。

- 1、必需有足够的钱去为神圣的最佳销售效果课程负担经费。
- 2、必需拥有独创的最佳产品和服务（如果你顾客认为你产品是低级产品，即使采用最好的行销战略，产品也会失败）

3、必需能够操作一份销售彻夜增长。这就是为什么杰.亚伯拉罕先生如此昂贵的原因。但是大部分收入来源于你采用他专家意见，而产生的利润中所支付的佣金。因此，如果你现在不能处理更多的事不要打电话给他除非你已经可以了

4、必需思维开放。杰.亚伯拉罕先生的方法是绝对少言的正如他指出的不会传达或者花时间抚慰任何人的自尊心。因此，当谈到钱的时候，自愿一剑封喉“

5、经营必需多少是有用的杰.亚伯拉罕先生能够利用潜能协助几乎任何一个人，但是即使他自己能不能使 0 增值！

6、最后，要说一下，如果你渴望与杰的私人会谈，必需去找他不然你只能通过电子邮件、电话、电报、电传复印机、传信鸽和他交流喽！顺便说一句，还有另一件事，请别打电话，除非你已经能够自主掌控生意。如果你不能做出最后决定，那么请把电话给能够做出最终决定的任何人。

杰.亚伯拉罕电话号码是 2133789315 杰.亚伯拉罕先生会亲自接听电话。